

Colegio de Abogados y Abogadas de Costa Rica

Dirección Académica y de Incorporaciones

Nombre del curso:
Argumentación en Litigios
Orales

Programa de Actualización
Jurídica Continua





Dirección Académica y de Incorporaciones **Actualización Jurídica Continua** **Argumentación en Litigios Orales (24 horas)**

Misión del Colegio de Abogados: “Garantizar a la sociedad costarricense la idoneidad en el ejercicio profesional de los Abogados, tutelar sus intereses gremiales y promover el desarrollo de las ciencias jurídicas”

Objetivo del Colegio: De acuerdo a la Ley Orgánica del Colegio de Abogados No 13 del 28 de octubre de 1941 y sus reformas, nuestra institución tiene como objetivo principal: *Velar por el progreso de las ciencias del Derecho, el decoro y realce de la profesión del Abogado, estimular el espíritu de unión de sus miembros, protegerlos y, en general, defender los intereses del gremio*

DESCRIPCIÓN

El curso Argumentación en Litigios Orales ofrece al litigante la posibilidad de desarrollarse en materia de argumentación oral y en teoría del caso. La metodología que se presenta implica una formación en el desarrollo de técnicas de persuasión y de convicción, necesarias para el éxito en Sala. Con la nueva modalidad de oralidad en las sedes judiciales, el abogado y la abogada conocerán y practicarán las formas de argumentación oral como modelos para generar una participación digna y satisfactoria en los procesos judiciales, procedimientos administrativos y en las mesas de negociación.

Objetivo General:

Desarrollar las técnicas de argumentación en litigios orales.

Objetivos Específicos

Conocer las técnicas de argumentación en litigios orales.

Determinar las metodologías ligadas a la teoría del caso

Discernir sobre las formas en que puede desarrollarse la argumentación con convicción y persuasión



Dirección Académica y de Incorporaciones
Actualización Jurídica Continua
Argumentación en Litigios Orales (24 horas)

Contenido

CONTENIDOS	3
Tema 1: Comunicación Persuasiva (8 horas)	3
Tema 2: La teoría del caso (8 horas)	3
Tema 3: Argumentación jurídica efectiva (8 horas)	3



Dirección Académica y de Incorporaciones
Actualización Jurídica Continua
Argumentación en Litigios Orales (24 horas)

CONTENIDOS

Tema 1: Comunicación Persuasiva (8 horas)

Contenido General

- Comunicación Jurídica
 - Concepto de la comunicación
 - Asertividad, empatía y simpatía procesal
 - Persuasión y convicción
 - Palabras, voz y gestos
- Técnicas de persuasión
 - Imágenes
 - Números
 - Disco Rayado
 - Historias
 - Metáforas

Tema 2: La teoría del caso (8 horas)

Contenido General

- Concepto
 - Metodología
 - Elementos
 - Preguntas en la teoría del caso
- Contenido
 - Teoría fáctica
 - Teoría probatoria
 - Teoría jurídica
 - Pretensiones

Tema 3: Argumentación jurídica efectiva (8 horas)

Contenido General

- Preparación para la Argumentación
 - Conocimiento de derecho
 - Conocimiento general
 - El análisis FODA
 - La lectura
 - Las películas y series
 - Otros elementos en la preparación
- Contenido
 - Alegatos de inicio y teoría del caso
 - Alegatos de conclusiones y teoría del caso
 - Otras argumentaciones en sala o en negociación
 - Los imprevistos



Dirección Académica y de Incorporaciones
Actualización Jurídica Continua
Argumentación en Litigios Orales (24 horas)

BIBLIOGRAFÍA DEL CURSO

Anderson, C. J. (2018). *Charlas TED: La guía oficial TED para hablar en público*.

Picado Vargas, C., & Calderó Sumarriva, A. C. (2015). *Técnica y estrategia procesal (Cómo litigar)*. San José : Investigaciones Jurídicas.

UNAM. (2017). *Biblioteca Virtual del Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM*. Obtenido de <https://biblio.juridicas.unam.mx/bjv>:
<https://archivos.juridicas.unam.mx/www/bjv/libros/7/3016/7.pdf>